

# Piloter des cycles de vie contractuels – Contract Management

☑ Devenir un professionnel de la gestion du cycle de vie contractuel.

**cursus complet**

## prérequis

Selon public visé

## public visé

Juristes

## durée

12 jours

## prochaines sessions

Calendrier consultable  
sur [www.e2cm.net](http://www.e2cm.net)

Autres dates : nous contacter

## inclus

*Pratique du Contract Management* - 3ème édition

Grégory Leveau  
Éditions Gualino (Lextenso)

Un ouvrage e<sup>2</sup>cm École Européenne de Contract Management

## objectifs de la formation

### Visée et impacts attendus

- Former les stagiaires à la pratique professionnelle du Contract Management au sein des organisations privées et publiques, côté achat comme côté vente.
- Préparation au passage de la certification Piloter des cycles de vie contractuels - Contract Management (PCC-CM) assurant une validation adéquate des acquis et la démonstration d'une capacité de mise en œuvre des processus en autonomie.
- Mettre en pratique l'ensemble des processus et outils de pilotage des contrats complexes assurant notamment : l'évaluation des risques, la traçabilité des documents ayant un impact juridique, le pilotage d'un budget, la maîtrise des étapes de la négociation collaborative, la capacité à actionner les techniques de résolution des conflits.

livre  
inclus



**l'ouvrage de référence pour tous  
les apprentis Contract Managers**

# Piloter des cycles de vie contractuels – Contract Management

☑ Devenir un professionnel de la gestion du cycle de vie contractuel.

**cursus complet**

## lieu

Paris  
Intra : en vos locaux

## tarif\*

Particuliers avec financement  
personnel : 3 450 € HT.

Particuliers avec financement  
d'organisme ou entreprise et  
sociétés : 4 950 € HT.

\* + frais d'inscription :  
160 € HT.

## contact

Tél. : +33 1 48 86 05 27  
Mail : [contact@e2cm.net](mailto:contact@e2cm.net)

## programme

### *Initiation au Contract Management 3 jours*

- Présentation du métier (définition et missions), étude du cycle contractuel, utilisation des processus et des outils (gestion des changements, de la communication, des livrables, des problèmes, suivi des obligations, etc.)
- Formation à la stratégie des risques

### *Technicien niveau 1 du Contract Management 3 jours*

- Comprendre le fonctionnement d'un projet complexe (techniques de project management)
- Maîtrise de l'analyse financière d'un cycle et des problématiques associées

### *Technicien niveau 2 du Contract Management 3 jours*

- Le Contract Manager négociateur (appliquer la négociation collaborative)
- Pratique de la résolution de conflit et techniques de facilitation

### *Praticien du Contract Management 3 jours*

- Claim Management
- Introduction à la pratique du Contrat Relationnel
- Optimisation du cycle par la maximisation des revenus et de la marge, leviers commerciaux
- Produire un reporting de qualité, gérer des escalades
- Suivi d'un tour de cycle contractuel complet et mise en situation (jeux de rôle)

# Piloter des cycles de vie contractuels – Contract Management

☑ Devenir un professionnel de la gestion du cycle de vie contractuel.

cursus complet

## méthodologie

### Méthodes pédagogiques

e<sup>2</sup>cm préconise une approche pragmatique de la discipline enseignée afin qu'elle puisse être instrumentalisée par les stagiaires en conditions réelles au cours du cursus. L'apprentissage du savoir-faire (connaissance des essentiels et vision pratique) est associé à l'enseignement du savoir-être (qualité de la communication et du positionnement professionnel au sein des structures concernées).

### Outils pédagogiques

**Kit du stagiaire** : classeur de cours (bloc-note, articles de presse, recommandations de lectures, newsletters).

**Cas pratiques** : fiches de simulation, questionnaires, visuels.

### Accompagnement

- Entretien préalable entre le formateur référent et chaque stagiaire avant l'inscription au stage.
- Suivi individuel tout au long du cursus dans le cadre des phases pratiques de la formation.
- Contact prolongé avec le formateur référent (mail, téléphone) après le cursus, inscription automatique à la communauté e<sup>2</sup>cm (ex. : Cercle des Commercial & Contract Managers), offre de coaching personnalisé.

### Évaluation des stagiaires

- Grille d'évaluation personnalisée mise à jour tout au long du cursus afin de s'assurer de la maîtrise par les stagiaires de la transposition pratique des essentiels de la discipline dans le cadre des exercices individuels et de groupe.
- Passage de la certification Piloter des cycles de vie contractuels - Contract Management (PCC-CM) en fin de cursus.

### Évaluation de la formation

- Tour de table au démarrage de chaque nouvelle journée : précision des attentes, sujets à approfondir, validation du rythme.
- Questionnaire de satisfaction rempli par les stagiaires en fin de cursus.

### Intervenants

Les formateurs référents du cursus e<sup>2</sup>cm Premium sont tous des professionnels du Contract Management, accompagnés d'intervenants spécialistes de leur domaine pour des disciplines nécessitant une expertise pointue.